

DR. HOLLÓ ANNA KATALIN

HOLLÓ ÉS TALLOS
ÜGYVÉDI IRODA
[BUDAPEST]

1980 óta ügyvédjelöltként, majd 1984 márciusa óta ügyvédként dolgozik, irodája a belvárosban, az ötödik kerületben a Bazilika mellett található. 2002-ben alapította a Holló és Tallos Ügyvédi Irodát, melyben munkatársával közösen dolgoznak.

Elsősorban családjogi és büntetőjogi ügyeket vállal, az ügyvédi tevékenység mellett az irodában ingatlanközvetítéssel is foglalkoznak: a lakáskereséssel, eladással, és az ehhez kapcsolódó egyéb ügyekben is az ügyfelek rendelkezésére állnak. Hétvégén is dolgozik, ügyfélcentrikusságát az jelzi, hogy mobilon szinte mindig elérhető: reggel hét és este kilenc óra között folyamatosan ügyfelei rendelkezésére áll.

NÉVJEGY

- **Név:** Dr. Holló Anna Katalin
- **Iroda:** Holló és Tallos Ügyvédi Iroda
- **Cím:** 1051 Budapest Hercegprímás u. 7. III. 7/b.
- **Mobil:** +36 30 922 7792
- **Szakterületek:**
 - ✓ családjogi ügyek
 - ✓ büntető ügyek
 - ✓ polgári jogi ügyek
 - ✓ jogi tanácsadás
 - ✓ ingatlan ügyek

ÜGYVÉDBRÓKER TAG

- 2011. március 26. óta
- Ez idő alatt több mint **200 db**

„A csatlakozást követően eleinte havonta 5-10 ajánlatot adtam, ez az elmúlt fél évben emelkedett, most már átlagosan 20-30 ajánlatot adok egy hónapban.”

Szakterületek

Milyen jogterületeken vállal képviselőt, milyen típusú ügyeket vállal?

❖ Elsősorban családjogi és büntetőjogi ügyekben állok az ügyfelek rendelkezésére, emellett polgári jogi eljárásokban is, valamint a jogi tanácsadás is fontos részét teszi ki ügyvédi tevékenységemnek.

A családjogi esetek közül leggyakrabban a válóperekkel, a gyermekelhelyezéssel és a házassági vagyoni közösség megszűnésével kapcsolatos esetekben vállalom képviselőt. Utóbbi témát szakdolgozatomban dolgoztam fel.

A büntető ügyekben – mivel ez önálló jogág – minden típusú ügyet vállalom: az élet elleni bűncselekményektől az ittas vezetéssel kapcsolatos ügyekig.

Polgári jogi ügyekben peren kívüli ügyeket, adásvételi szerződések szerkesztését és ezek ellenjegyzését vállalom leggyakrabban.

Az Ügyvédbrókeren keresztül milyen jogterületekről fogad ajánlatkéréseket?

❖ A fent felsorolt jogterületeken, tehát a munka és cégjogot leszámítva az összes fő jogterületen: elsősorban a családdal, bűncselekményekkel és ingatlannal kapcsolatos ügyeket fogadok és ezekre adok ajánlatot.

Kapcsolat az ügyfelekkel

Milyen módon kerül kapcsolatba új ügyfelekkel?

❖ Személyes kapcsolatokban általában ajánlás útján, de a megkeresések nagy részét teszik ki az interneten keresztül érkező ügyfelek. Utóbbiak leggyakrabban az Ügyvédbrókeren keresztül és az egyéb internetes szaknévsorokból érkező ügyfelek. Bár rendelkezem saját honlappal, ritka, hogy közvetlenül a honlapon keresztül jutnak el hozzám az ügyfelek, viszont aki megtalál, az általában megtekinti, elolvassa honlapomat is.

Mit tapasztal mennyire szokás ügyvédhez fordulni Magyarországon?

❖ Az utóbbi időben sajnos elég rosszak a tapasztalatok. 2008 óta érezhetően megváltozott az ügyfelek hajlandósága a tekintetben, hogy ügyvédhez forduljanak. Ta-

pasztalából mondom, hogy az emberek inkább nem válnak el, hogy ne kelljen ügyvédhez fordulni. Nem tett jót az sem, hogy például a bontóperek illetve 2012. január 1-től 12 ezer forintról 30 ezer forintra emelkedett, sokakat ez is inkább elriaszt attól, hogy lezárják megromlott házasságunkat.

Jó lehetőségnek tartom, hogy az Ügyvédbrókeren keresztül az ügyfelek ajánlatot kérhetnek, így előre tájékozódhatnak az ellátandó ügy anyagi és egyéb vonzatairól.

Ügyvédség helyzete

Milyen hatással van a gazdasági válság a magyarországi jogi piacra, illetve manapság Önt milyen ügyek kapcsán keresik, betudhatóan a gazdasági válságnak is?

❖ Van hatása, és erősen megmutatkozik a különbség. 2008 előtt úgy éreztem, hogy az emberek gyakrabban fordultak ügyvédhez, nagyobb hajlandóságot mutattak erre vonatkozóan.

Azonban engedje meg, hogy kicsit korábban tekintsek vissza. A rendszerváltás előtt mindössze 500 ügyvéd szolgálta ki a fővárosban élő emberek szükségleteit, ekkor az ügyvédek még munkaközösségben dolgoztak. Ezt én klasszikus ügyvédeknek nevezem. Azóta felhígult a szakma. Manapság sokszor a pályakezdő ügyvédek úgy fogadnak ügyfeleket és vállalnak el ügyeket, hogy irodájuk sincsen, holott a bizalom kiépítésében ennek nagyon fontos szerepe van. Emiatt a szolgáltatás minőségében és árban is nagyfokú különbségek keletkeztek. Manapság a jogi tanácsadás óradíjai között akár tízszeres különbség lehet. Azt gondolom, hogy ezért az ügyvédi lelkiismeretesség területén is lehetnek különbségek.

Sajnos a válságnak más aspektusa is volt, az ügyfelek fizetőképessége és fizetési hajlandósága is csökkent, egyre többen fordulnak ügyvédhez ingyenes segítségnyújtás reményében.

Személyes tapasztalatom a válsággal kapcsolatban az, hogy a kieső ügyeket és megbízásokat az Ügyvédbróker segítségével sikeresen pótolni tudtam.

Milyen nehézségekkel szembesül ügyvédként?

❖ Az általam vállalt ügyek jellege miatt a bírói gyakorlatot nevezném meg. Sajnos sokszor nem kiszámítható az ítélet, azonban a kiigazodást segíti az, hogy több mint harminc éves tapasztalatom van a pályán.

További nehézség, hogy gyakran fordul elő, hogy az alsóbb bírósági szinteken hozott döntésekkel gyökeresen ellentétes ítéletek születnek felsőbb szinteken.

Emellett a perek időbeli elhúzódása is sok esetben problémát, nehézséget jelent.

Ügyvédbrókerről

Mióta használja az Ügyvédbrókert, mi a tapasztalata a rendszerrel kapcsolatban? Mit tart az Ügyvédbróker fő előnyének?

❖ Közel egy éve csatlakoztam az Ügyvédbrókerhez, nagyon jónak tartom a rendszert, hiszen több ajánlatom sikeres volt. Ügyvédként elsősorban azt tartom előnynek, hogy új ügyekkel és ügyfelekkel kerültem kapcsolatba.

Mennyi ajánlatot ad átlagosan havonta?

❖ A csatlakozást követően eleinte havonta 5-10 ajánlatot adtam, ez az elmúlt fél évben emelkedett, most már átlagosan 20-30 ajánlatot adok egy hónapban.

Nyomon követi-e az elküldött ajánlatai státuszát? (elolvasták-e, pozitívan értékelték-e, lezárták-e)

❖ Igen ezeket nyomon követem, hiszen visszajelzést kapok az ügyfelektől. A visszajelzéseket azért is figyelem, mert ebből kiderül és folyamatosan nyomon követhető, hogy az ajánlatküldésekbe történő befektetés megtérül-e.

Mi a tapasztalata, az Ügyvédbrókeren keresztül milyen típusú ügyekben érkezik a legtöbb megkeresés?

❖ Az általam vállalt jogterületek közül első helyen tapasztalatom szerint a családi jogi ügyek állnak.

Voltak-e, vannak-e sikeres megbízásai az Ügyvédbróker rendszer segítségével? Mit gondol, mi ennek a legfőbb oka?

❖ Igen, több is. Szerintem a sikeresség oka a kínált ár és az, hogy szinte mindig

elérhető vagyok. Korábban már említettem, hogy hétvégén is dolgozom, így az akkor érkező esetekre is azonnal tudok válaszolni.

Ön tapasztalata szerint mi alapján választanak az ügyfelek ügyvédet az Ügyvédbrókerben?

❖ Véleményem szerint az ügyfeleknek az ügyvédi munkadíjak mellett a gyors válaszok jelentenek sokat és az, amit az ajánlatomban az ügyfeleknek írok.

Mi volt a legérdekesebb ügye, amivel az Ügyvédbrókeren keresztül találkozott?

❖ Általában minden ügynek megvan a szépsége, azonban a közelmúltban volt egy büntető ügyem, amiben csoportos rablás vádjával előzetes letartóztatásban lévő huszoneves fiatalembert képviseltem. Az édesanyja keresett segítséget az Ügyvédbrókeren, és így kerültem az ügygel kapcsolatba. Sikerként könyveltem el hogy határon kívül helyezték az első fokú ítéletet és az előzetes letartóztatást megszüntették.

